

GAP-2-PRÜFUNGSVOBREITUNG

Sicher auftreten.
Klar argumentieren.
Bestehen.

Was dich im Kurs erwartet?

- Simulation realer Prüfungssituationen
- Training von Beratungsgesprächen im gewählten Kundenbedarfsfeld
- Strukturierter Lösungsaufbau und überzeugende Argumentation
- Individuelles Feedback zu Auftreten, Sprache und Fachlichkeit
- Sicherer Umgang mit typischen Prüferfragen



Mündliche Prüfungen

Modul 1: Kommunikation & Handeln im Kundenkontakt

- Training von Beratungsgesprächen unter prüfungsnahen Bedingungen durch erfahrene Trainer:innen mit IHK-Prüfungserfahrung
- Training im gewählten Kundenbedarfsfeld
- Strukturierter Gesprächs- und Lösungsaufbau
- Gruppentraining mit 12–14 Teilnehmenden
- Zwei ganztägige Präsenztermine (08:30–15:30 Uhr) im Mai oder Dezember
- Digitale Auftaktveranstaltung (ca. 90 Minuten)

Gebühr: 70 EUR
(Nicht-Mitglieder: 84 EUR)

Modul 2: Projektbezogene Prozesse in der Versicherungswirtschaft

- Simulation des fallbezogenen Fachgesprächs einschließlich der einleitenden Darstellung
- Einstündiges Einzelcoaching
- Training durch erfahrene Trainerinnen und Trainer mit IHK-Prüfungserfahrung
- Individuelle Terminabstimmung mit der Trainerin bzw. dem Trainer im Mai oder Dezember (digital oder in Präsenz)

Gebühr: 70 EUR
(Nicht-Mitglieder: 84 EUR)

Eure Ansprechpartnerinnen



KARINA HEIM
karina.heim@bwv.de
0511 56 100 112



SUSANNE LÜDTKE
susanne.luedtke@bwv.de
0511 56 100 113